

Hợp đồng ngoại thương

TS. Trần Quang Vũ

Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Hợp đồng ngoại thương

Khái niệm & đặc điểm HĐNT

Các loại hợp đồng ngoại thương

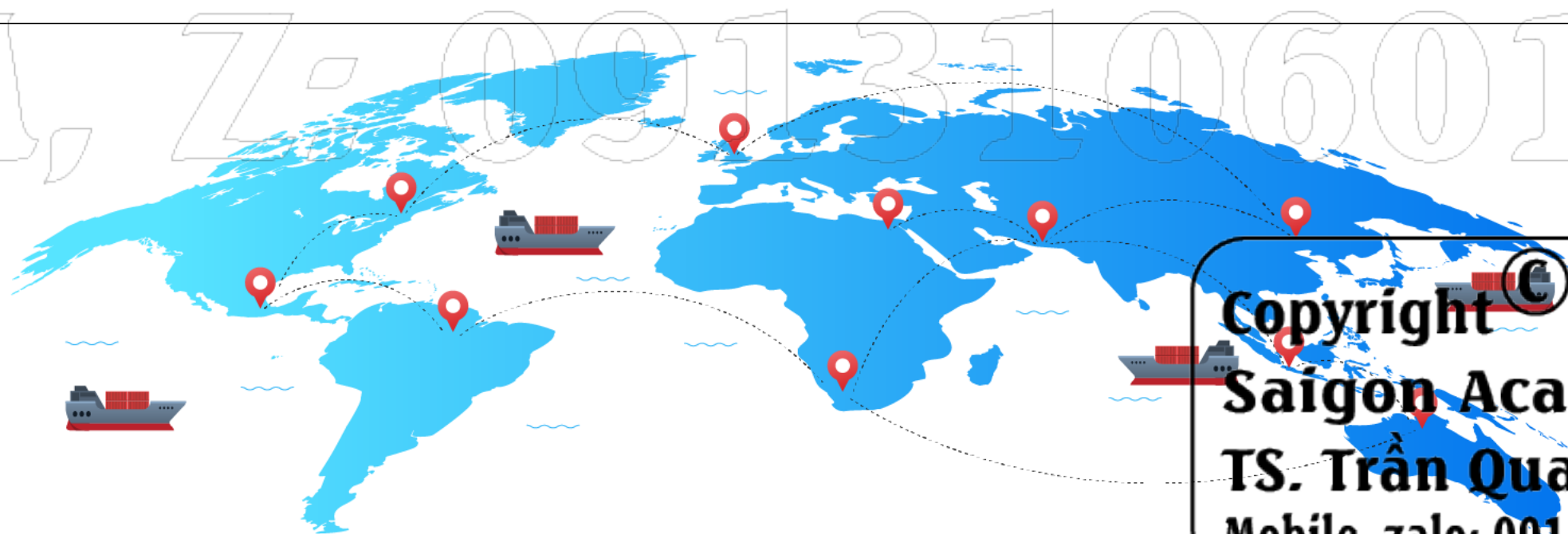
Đàm phán hợp đồng ngoại thương

Kết cấu & điều khoản HĐNT

Tổ chức thực hiện HĐNT

Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Khái niệm hợp đồng ngoại thương



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Quyền và nghĩa vụ của các bên

Nghĩa vụ của người xuất khẩu



Giao hàng

Giao bộ chứng từ

Chuyển giao quyền sở hữu hàng hóa

Quyền của người xuất khẩu

Tuyên bố hủy hợp đồng

Nghĩa vụ của người nhập khẩu



Thanh toán tiền hàng

Nhận hàng

Kiểm tra hàng hóa

Quyền của người nhập khẩu

Tuyên bố hủy hợp đồng

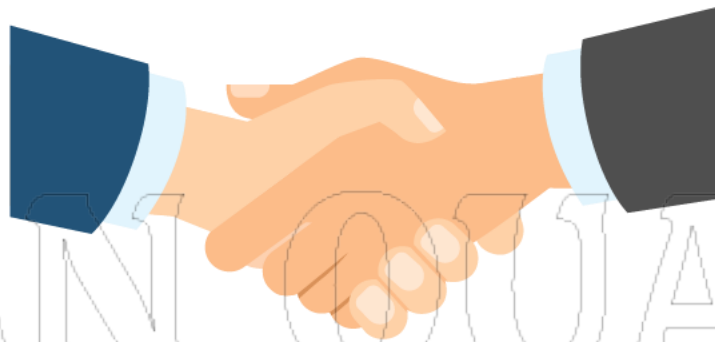
Khiếu nại về hàng hóa

Copyright ©

Saigon Academy

TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Đặc điểm của hợp đồng ngoại thương

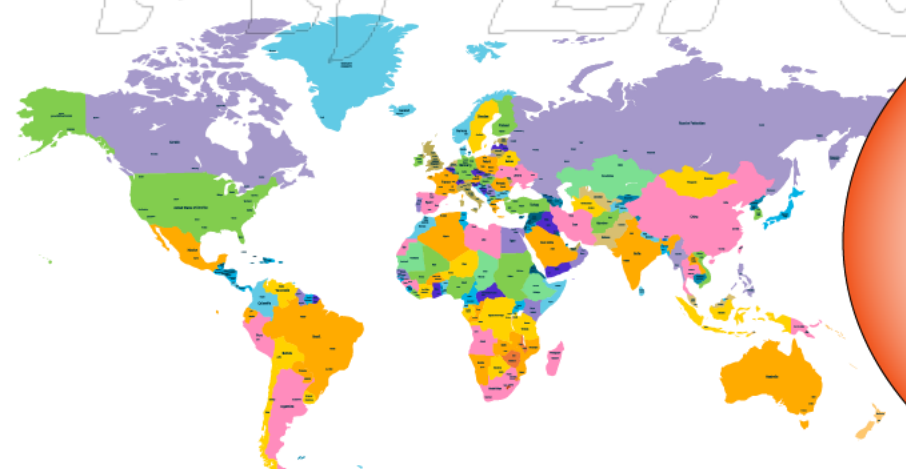


① Chủ thể HĐ là các bên có trụ sở KD ở các nước #

② HĐNT được ký kết trên cơ sở tự nguyện giữa các bên

③ Hàng hóa đi qua biên giới lãnh thổ của một nước

**Đặc điểm
của hợp đồng
ngoại thương**



Đặc điểm của hợp đồng ngoại thương



④ Đồng tiền thanh toán là ngoại tệ của 1 hoặc 2 bên

⑤ Cơ quan giải quyết tranh chấp HĐ là trọng tài hoặc tòa án

⑥ Nguồn luật điều chỉnh HĐNT đa dạng, phức tạp

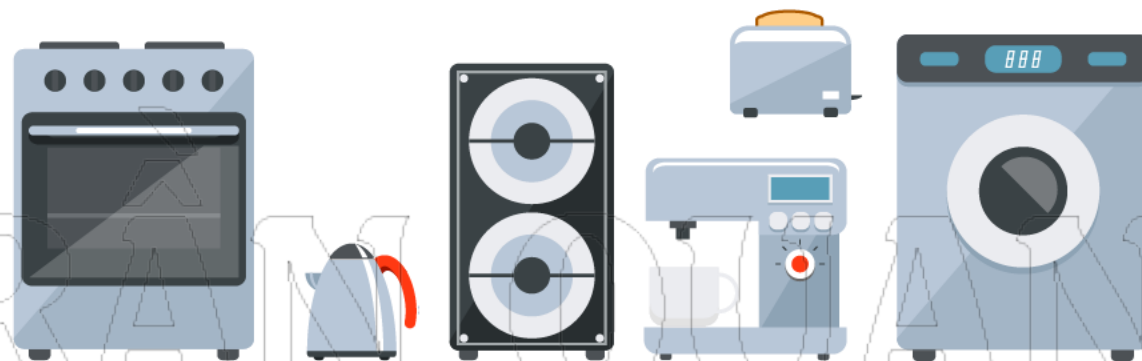
**Đặc điểm
của hợp đồng
ngoại thương**



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015



Điều kiện hợp đồng ngoại thương có hiệu lực



① Chủ thể phải có đủ tư cách pháp lý



② Hàng hóa trao đổi phải hợp pháp

③ HĐ phải đảm bảo nội dung & hình thức



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Đàm phán hợp đồng ngoại thương



Đặc điểm



- 1 Đàm phán là quá trình không ngừng tu chỉnh các nhu cầu, lợi ích của các bên

- 2 Đàm phán là quá trình thống nhất các lợi ích trong khi vẫn giữ được mối quan hệ tốt đẹp giữa các bên

Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Nguyên tắc trong đàm phán



① **Đảm bảo lợi ích chung của cả 2 bên**



② **Đàm phán mang tính công khai và bình đẳng**

③ **Người đàm phán phải có khả năng thỏa hiệp**



**Nguyên tắc
đàm phán
HĐNT**



**Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015**

Tiêu chuẩn đánh giá kết quả đàm phán

Chi phí có ở mức
thấp nhất hay không?

Các bên có đạt được
mục tiêu đề ra?

Lợi ích vô hình của
các bên có đạt được?



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Phân loại đàm phán hợp đồng ngoại thương



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Cơ sở thực hiện đàm phán

Cơ sở thực hiện đàm phán

Cơ sở pháp luật

Luật quốc gia

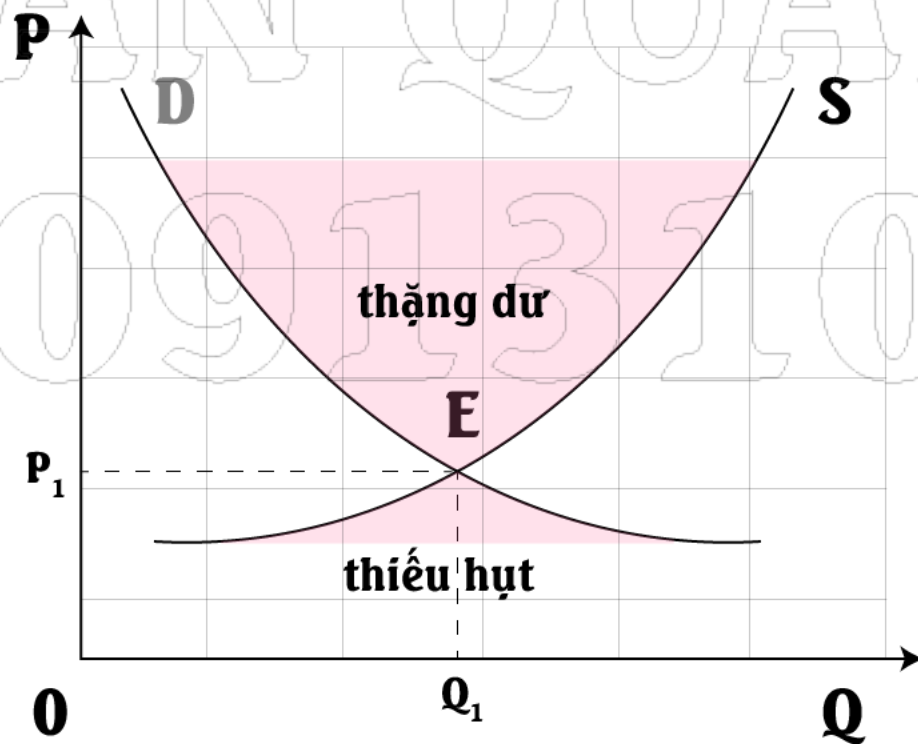
Nước xuất khẩu

Nước nhập khẩu

Luật quốc tế



Lý thuyết kinh tế



Lý thuyết tài chính

"1 đồng cầm tay hơn 2 đồng hứa hẹn".

"1 đồng hôm nay có giá trị cao hơn 1 đồng ngày mai".

"1 đồng an toàn có giá trị cao hơn 1 đồng rủi ro".

Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Cơ sở thực hiện đàm phán (tiếp theo)

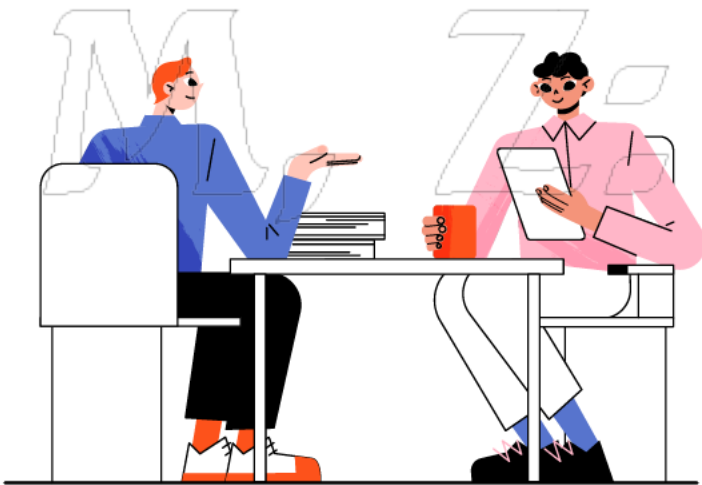
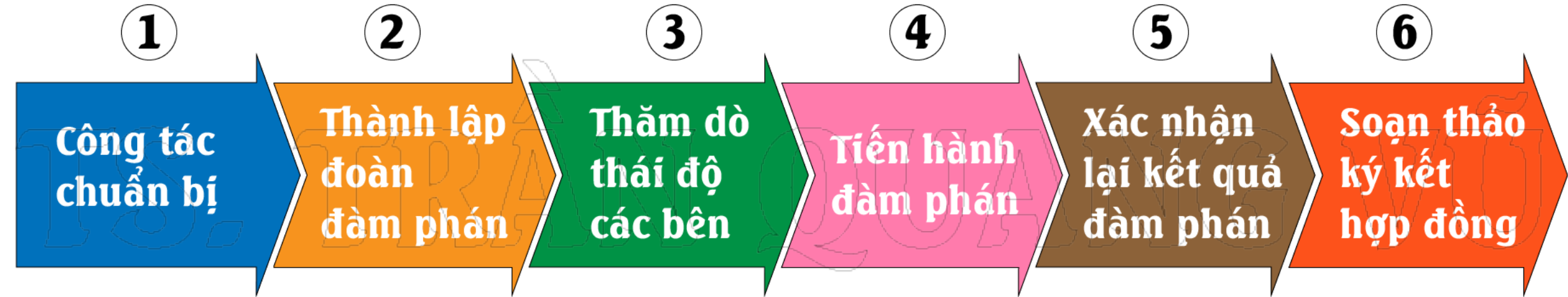
Phân tích SWOT



- ① Sản phẩm ➤ Bán cái gì?
- ② Quá trình ➤ Bằng cách nào?
- ③ Khách hàng ➤ Bán cho ai?
- ④ Phân phối ➤ Tiếp cận KH bằng cách nào?
- ⑤ Tài chính ➤ Chi phí bằng bao nhiêu?
- ⑥ Quản lý ➤ Quản lý hàng hóa nào?

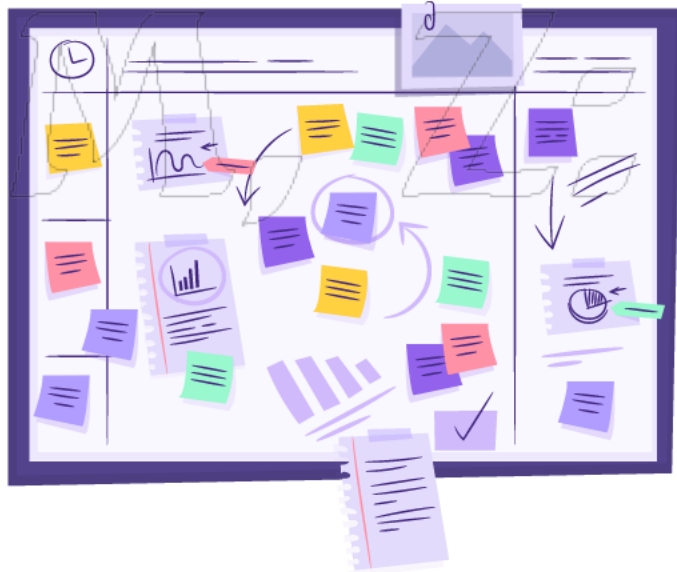
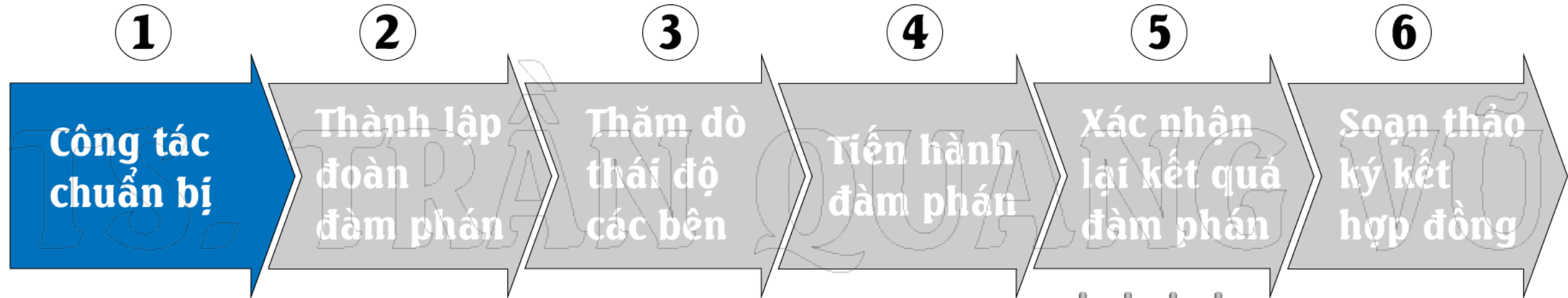
Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Quy trình thực hiện đàm phán

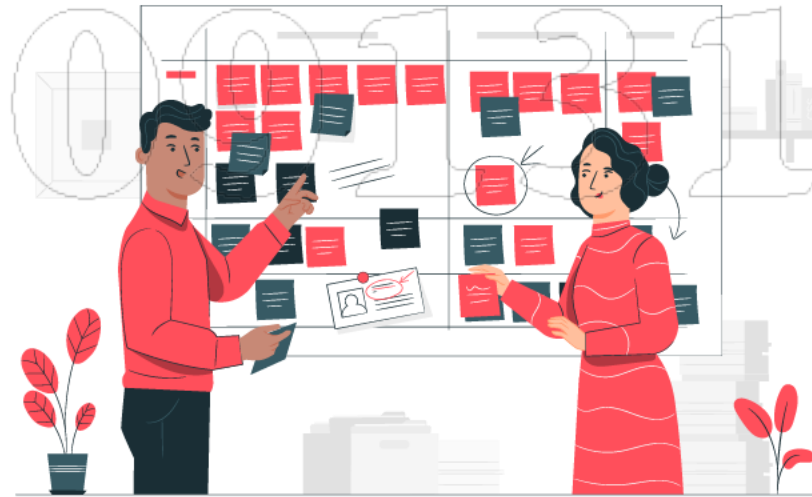


Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Quy trình thực hiện đàm phán



Nghiên cứu thông tin



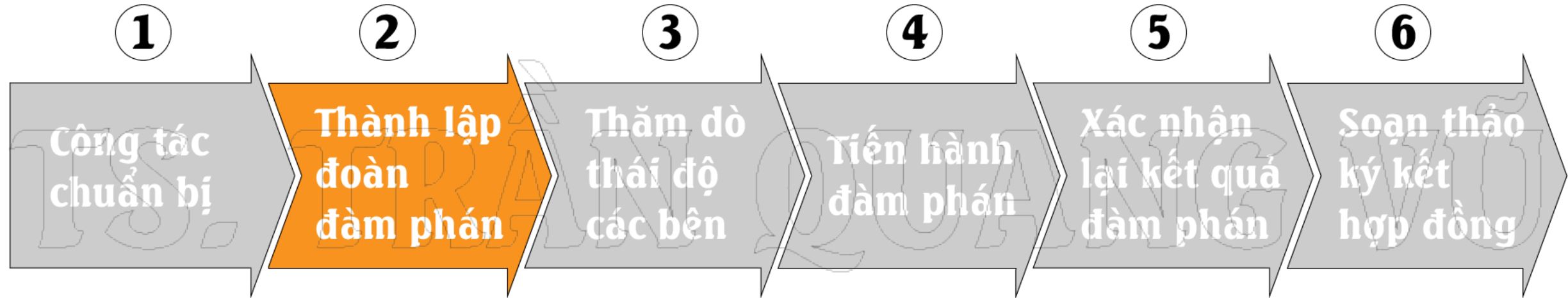
Lập phương án đ.phán



Copyright ©
Saigon Academy

TS. Trần Quang Vũ
Thời gian & địa điểm
Mobile, zalo: 0913106015

Quy trình thực hiện đàm phán



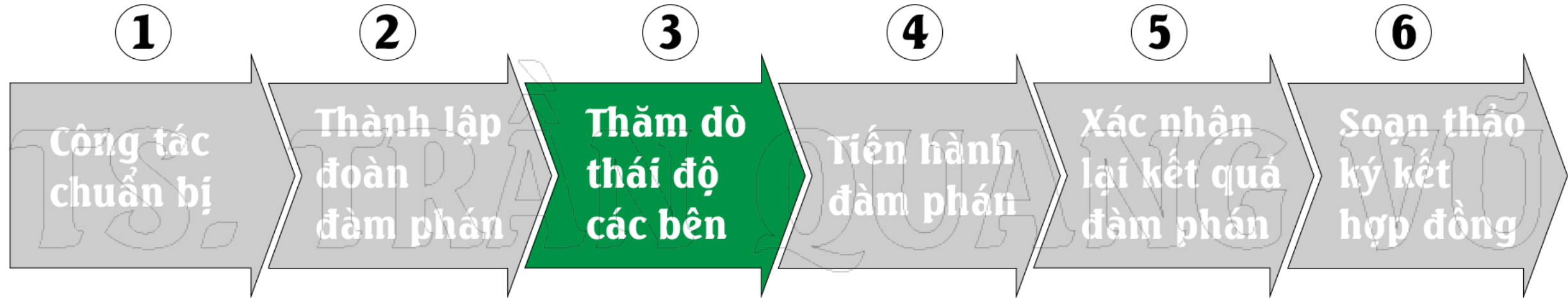
Công việc quan trọng

- 1 **Pháp luật**
- 2 **Kỹ thuật**
- 3 **Thương mại**

Chuyên gia 3 lĩnh vực: Pháp luật, kỹ thuật & thương mại



Quy trình thực hiện đàm phán



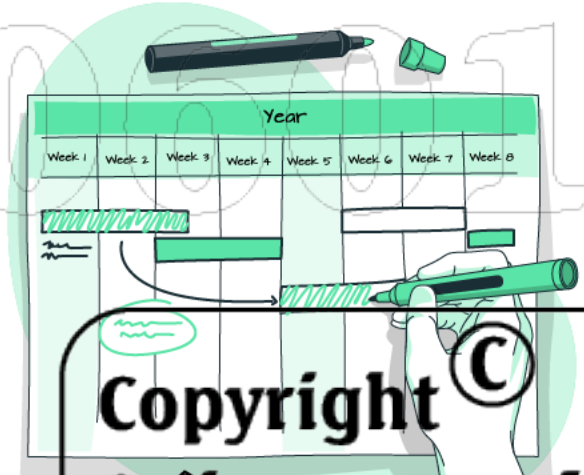
Trao đổi qua thư từ



Tìm hiểu về nhau



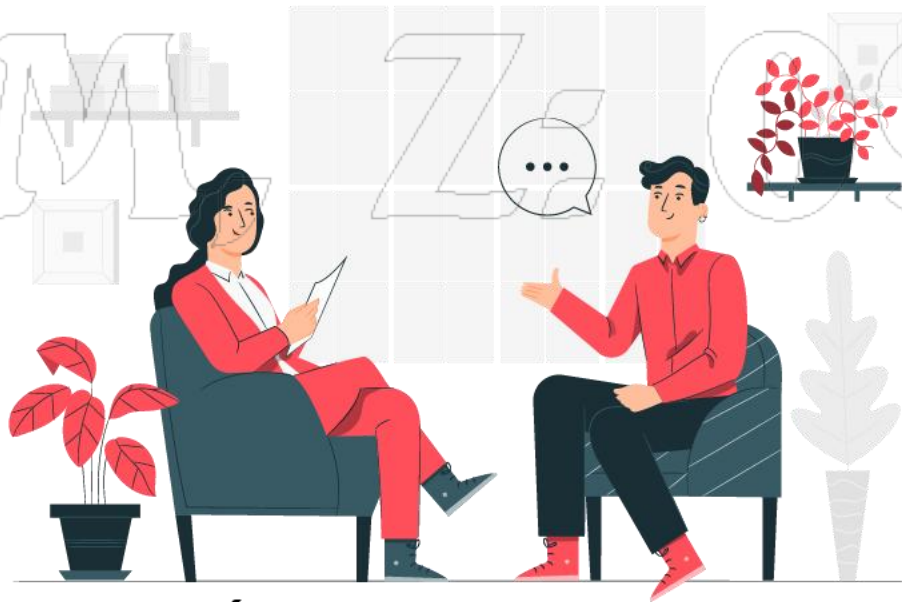
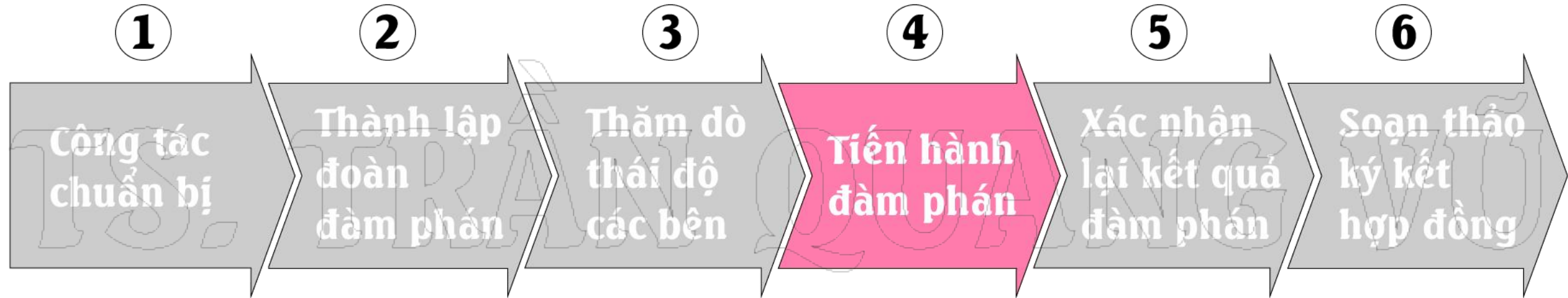
Đánh giá tại toàn bộ thông tin
Mobile, zalo: 0913106015



**Copyright ©
Saigon Academy**

TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Quy trình thực hiện đàm phán



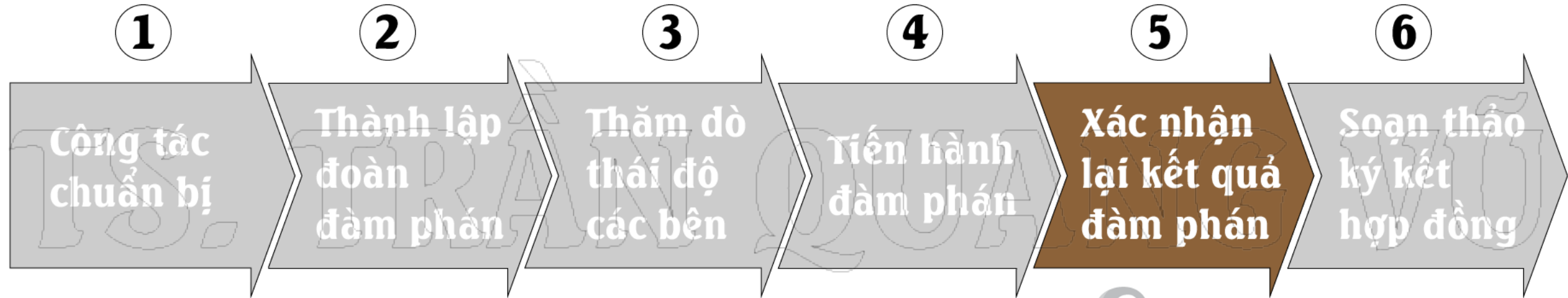
Tiếp xúc đàm phán



Tạo không khí hữu nghị, tin cậy

Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

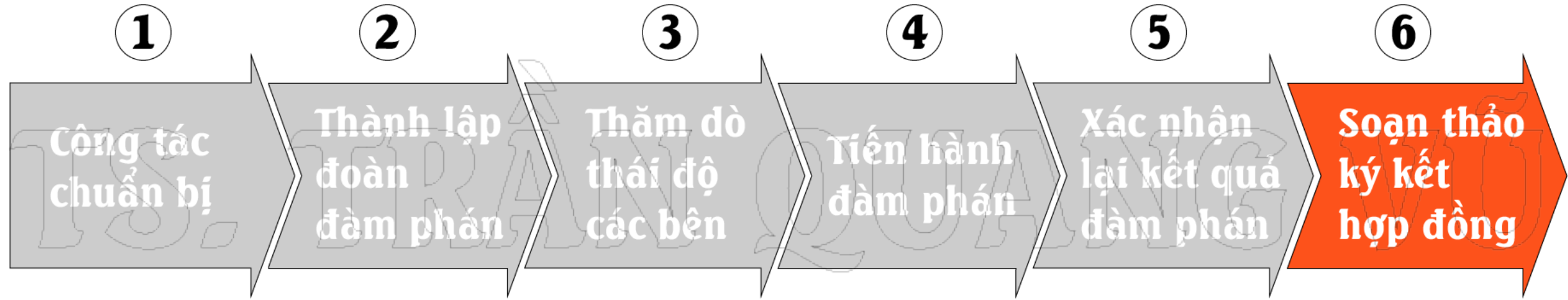
Quy trình thực hiện đàm phán



Xác nhận lại những điều chưa rõ để đạt được sự thống nhất giữa các bên



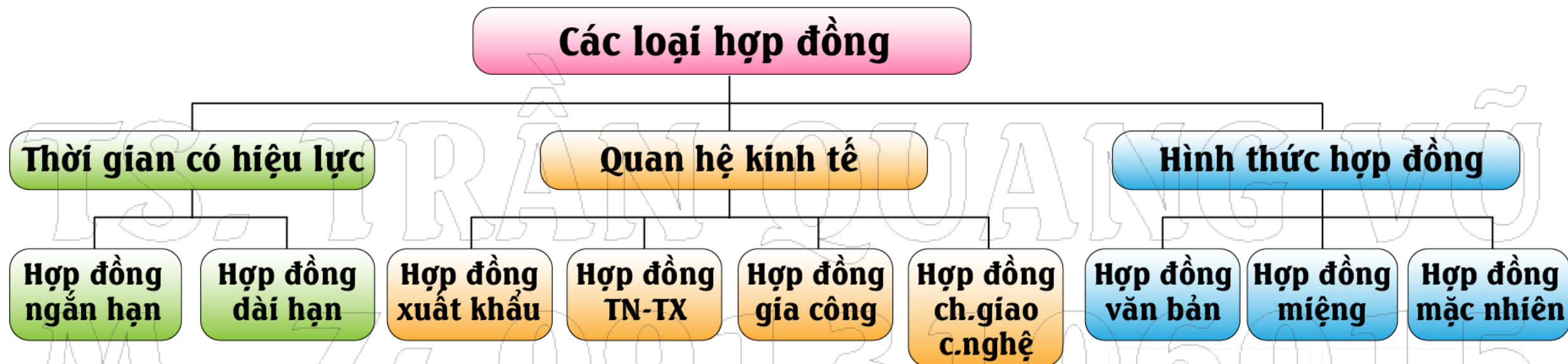
Quy trình thực hiện đàm phán



**Chuẩn bị
soạn thảo
và ký kết
hợp đồng
ngoại thương**



Các loại hợp đồng ngoại thương



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

Kết cấu của hợp đồng ngoại thương

HUNG WAY CO., LTD.
TAN THUAN EXPORT PROCESSING ZONE
TAN THUAN DONG WARD - DIST. 7, HO CHI MINH CITY - VIETNAM
TEL: +848-37701904-907

CONTRACT OF PURCHASE

NO. V.0613/21

THIS CONTRACT IS MADE ON OCT. 16, 2021 BETWEEN:

SELLER: HUNG WAY CO., LTD

TAN THUAN ROAD, TAN THITAN EXPORT PROCESSING ZONE, TAN
THUAN DONG WARD, DIST 7, HOCHIMINH CITY, VIETNAM DIRECTOR:
YANG LI CHING

BUYER: KJ WISDOM INTERNATIONAL CO., LTD.

IF., NO.198, RENDE ST., KAOHSIUNG CITY, TAIWAN (R.O.C)

CONSIGNEE: YOSHIDA SHIN SHQ TEN

110-1, DAIFUKU SAKURAI SHINARA, JAPAN

TEL (0744)42-4186, FAX(0744)42-9158

HEREBY THE SELLER AGREES TO SELL AND THE BUYER AGREES TO
PURCHASE THE GOODS SPECIFIED AS BELOW LIST:

MFG NO.	ITEM DESCRIPTION	QUANTITY	US\$	US\$
VN17-0606	Ski Gloves (LB, 18, GS)	1,311 PRS	US\$ 12.35	US\$16,190.85
VN17-0610		20PRS	US\$ 18.21	US\$ 364.20
VN17-0608		445 PRS	US\$ 15.14	US\$ 6,737.30
VN17-0610		180 PRS	US\$ 18.21	US\$ 3,277.80
TOTAL		1,956 PRS	FOB HO CHI MINH VIETNAM	US\$ 26,570.15

TERMS OF PAYMENT: BYTT

DELIVERY DATE: OCTOBER, 2021

DELIVERY BY: AIR FREIGHT

DELIVERY FROM: HO CHI MINH CITY, VIETNAM TO JAPAN

THIS CONTRACT BECOMES EFFECTIVE FROM SIGNAL DAY UNTIL DEC.
31.2017

KJ WISDOM
PURCHASE ORDER
CONFIRMED
KJ WISDOM INTERNATIONAL CO., LTD.
Authorized Signature(s)

GÔNG TY
TRÁCH NHIỆM HỮU HẠN
ĐẠI LÝ
Director: YANG LI CHING

**Tiêu đề; Số và
ngày của HĐ**

**Chủ thể
của hợp đồng**

**Các điều khoản
của hợp đồng**

**Chữ ký và
hiệu lực của HĐ**

**Contract
Sale Contract
Purchase Order
Order Confirmation**



**Không ghi:
- Khẩu hiệu
- Logo**



① Tên hàng

② Số lượng, trị giá

③ Giao hàng

④ Thanh toán

⑤ Bảo hiểm

⑥ Khiếu nại

⑦ Trọng tài

⑧ Bất khả kháng

⑨ Xử phạt

⑩ Khác

Copyright ©

Saigon Academy

TS. Trần Quang Vũ

Mobile, zalo: 0913106015

Nội dung các điều khoản của hợp đồng ngoại thương

- ① Điều khoản tên hàng
- ② Số lượng, trọng lượng
- ③ Điều khoản chất lượng
- ④ Điều khoản giá cả
- ⑤ Điều khoản thanh toán
- ⑥ Điều khoản giao hàng

- ⑦ Điều khoản bảo hiểm
- ⑧ Điều khoản khiếu nại
- ⑨ Điều khoản trọng tài
- ⑩ Bất khả kháng
- ⑪ Điều khoản xử phạt
- ⑫ Điều khoản chung

Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

1

Điều khoản tên hàng

**Tên
thông thường**

**Tên
thương mại**

**Tên
khoa học**

Tôm sú

Tiger shrimp

Penaeus monodon

Cà phê

Coffee

Rubiaceae



**Tên địa danh
xuất xứ**

**Tên gắn với
thương hiệu**

**Tên gắn với
công dụng**

Nước mắm
Phú Quốc



Điện thoại
Iphone Apple

Thuốc chữa bệnh
cao huyết áp



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015

1 Điều khoản tên hàng

**Tên hàng gắn
tên công ty**

Xe ô tô
Mercedes Benz



**Tên hàng gắn
với mãc hàng**

**Thép carbon
C30**



**Tên hàng kèm
theo mã HS**

Laptop
HS: 84713020



Copyright

Saigon Academy

TS. Trần Quang Vũ

Mobile, zalo: 0913106015

TS. TRẦN QUANG VŨ
M, Z. 0913106015

**Đăng ký học để
download FULL bài giảng**

**Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015**



Copyright ©
Saigon Academy
TS. Trần Quang Vũ
Mobile, zalo: 0913106015